



Wir suchen einen

Gebietsverkaufsleiter Ost Bauchemie w/m/d

Für unseren Vertrieb in Deutschland (Schwerpunkt Ostdeutschland) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n ambitionierte/n, aufgeschlossene/n Mitarbeiter/in mit gutem Ausbildungs- oder Studienabschluss und mindestens drei Jahren Erfahrung im Führen von Außendienstmitarbeitern.

Sie sind der Ansprechpartner für unsere Industriekunden, Kunden der Bauindustrie und des Handels sowie für Ingenieur- und Architekturbüros.

Für Sie ist es selbstverständlich, unseren mittelständischen Kunden und Großkunden eine ausgezeichnete technische Beratung und Service zu bieten. Sie leiten den Außendienst des Gebiets Ost.

// Hört sich gut an?

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen und Gehaltsvorstellungen an die jobs@koester.eu

KÖSTER BAUCHEMIE AG
Frau Claudia Puls
Dieselstraße 1-10, 26607 Aurich

// Ihre Aufgaben

- Erstellen von Markt und Wettbewerbsanalysen
- Verkaufsleitung im Gebiet Ost
- Aufbauen und Betreuen von Großkunden
- Neukunden-Akquise und der Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Vertriebsorientierte Kundenbetreuung und -beratung
- Planung und Durchführung von Kundenveranstaltungen und Messen
- Führung und Entwicklung des Außendienstes
- Verantwortlich für die Gebiets- & Umsatzplanung

// Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung in der Bauchemie / in der Bauindustrie als Bauingenieur und/oder im Vertrieb, vorzugsweise im Direktvertrieb
- Kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Führen von Außendienstmitarbeitern
- Kommunikations- und durchsetzungsstarke Führungspersönlichkeit
- Akquisitionstarkes und sicheres Auftreten
- Unternehmerisches Denken und Handeln